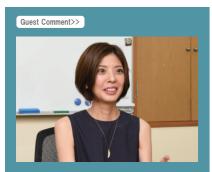


ビルメンテナンスを中心に手がけている。



ビルを竣工に導くべく多様な業務で貢献 建設工事のあらゆる隙間を埋めていく

ビルの着工から竣工まで現場に常駐し、工事を円滑に進めるべくあらゆる仕事をこなす。 発注元であるゼネコンの意向を受け、施工から清掃まで徹底的にサポートすることが(株) スペースの役割だ。女優の宮地真緒さんが、実直な姿勢の鈴木社長に話をうかがった。



宮地 真緒(女優)

さまざまな仕事が交錯する建設現場において、 「隙間を埋める」というコンセプトでスムーズ な工事の進行に貢献される(株)スペースさん は必要不可欠な存在です。対談で私が最も感 動したのは、働いたぶんだけスタッフさんに 勢を貫いてさらなる飛躍を遂げてください!

大幅なマイナスからのスタートだった

宮地 ビルメンテナンス事業を中心に、 今まさに躍進されている(株)スペース さん。まずは、鈴木社長が独立されるに 至ったこれまでの歩みから詳しく教えて ください。

鈴木 私は奈良県で生まれ、ギタリスト になる夢を抱いて18歳の時に上京しま した。しかし、地元で評判だった私のギ ターの腕は東京に来ると決して突出した ものではなかったんです。それで、生活 のために建設現場でアルバイトをするよ うになりました。当時、すでにバブルは 崩壊していましたが、建設業界の給料は まだまだよかったんですよ。私は父と交 わした「26歳までに芽が出なかったら 夢を追うのはやめる」という約束を守り、 アルバイトをしていた会社にそのまま就 職しました。やがて、さまざまな事情で 2004年に(株)ヒキジャパンを設立し、 私も転籍したんです。

宮地 なるほど。ということは、必ずし も前向きな起業というわけではなかった ようですね。

鈴木 おっしゃる通り、大幅にマイナス 要素を抱えた状態からのスタートでし た。やがて、どうしても名付けたかった 社名の(株)スペースに改組し、代表取 締役に就任したのが 2008 年のことです。 社名の「スペース」には「人と人、仕事 と仕事の隙間を埋める」という意味があ

り、建設現場で担当者が明確に決まって いない仕事は、すべて当社に任せてほし いという意気込みを示しています。

宮地 お話をうかがっていると、一般的 なビルメンテナンスとは異なるように感 じます。

鈴木 ええ。当社のテーマは、無事にビ ルを竣工させるために何でもやることで す。最初は、完成したビルを引き渡す前 に清掃する業務が中心でした。それがど んどん広がって、今では基礎を打ち込む 段階から当社のスタッフが現場に入り、 多様な分野の職人さんの間にある「隙間 | を埋める仕事を手がけているんです。

ビルの竣工にプライドを懸ける!

宮地 (株) スペースさんのように1つ の現場に着工から竣工まですべて関わる お仕事というのは、メリットも大きいの でしょうね。

鈴木 はい。方々で多数の現場を抱える 必要がなく、少ない現場にスタッフを集 められるので、スケジュールの管理がし やすく経営も安定します。

宮地 そのような日々のお仕事の中で、 鈴木社長が特に心がけていることは何で しょうか?

鈴木 当社の元請けであるゼネコンの意 向をくみ取り、同じ目線で現場を見て、 竣工まで導くことです。

宮地 そうした業務を完遂するスタッフ さんたちについてもお聞かせください。 鈴木 現在、当社のスタッフはアルバイ トを含めると50名にまで増えました。 優秀な彼らに伝えているのは、自分たち の仕事ばかりに目を向けるのではなく、 常に積極的に「もっとこうしたらどうで しょう」と提案することです。さらに、 ゼネコンと私たちの意向は同じなので、 曲げる必要がないことは絶対に曲げない という信念も大切にしています。おかげ さまで、当社のスタッフは、大手ゼネコ ンの所長さんから食事に誘われるほどか わいがっていただいているんですよ。

<u>リピート率 100%で指名される企業へ</u>

宮地 それは少し意外でした。現場のス タッフさんが、ゼネコンの所長さんと一 緒に食事に行くというのは珍しいケース ではないですか?

鈴木 そうかもしれません。当社のス タッフは皆コミュニケーション能力が高 いんです。もちろん彼らも現場で失敗す ることはありますが、人間は失敗を繰り 返して成長するもの。だから私も、1度 の失敗では叱らず2度目で注意するなど 人材育成には工夫を凝らしています。と はいえ仕事の一番の目的はやはりお金で すし、私やスタッフが汗水たらして働い ているのも稼ぐためです。建設の仕事は 週休2日にすると給料が下がってしまう 点がネックなので、当社はあえて週休2 日制を採用せず、働きたい社員にはどん どん働いてもらい、そのぶん残業代や時 間外手当は満額払うようにしています。 宮地 そうなると、人件費を負担する鈴 木社長のご苦労も増えるのではないかと 思います。

鈴木 ゼネコンから満足のいく対価を 払っていただけるよう、私が責任を持っ て交渉するから安心して働いてくれとス タッフに伝えています。実際、当社の給 料や協力会社へ払う代金は同業他社と比 べ、圧倒的な高さを実現しているんです。 宮地 それは素晴らしいと思います。実 に頼もしい鈴木社長ですが、今後の目標 についてはいかがでしょうか?

鈴木 当社は、既存のお客様から新たに お仕事をいただく、いわゆるリピート率 が100%に近いんです。今後はこれを完 全な100%にしていきたいと思っていま す。1つの現場が終わり私やスタッフが ごあいさつにうかがった際、その場でゼ ネコンから「次の仕事は~」と話が始ま る会社になるのが目標ですね。また、現 在の当社はお客様から選んでいただく立 場ですが、いずれは「(株) スペースで なければ駄目だ」と、自ずと指名してい ただける立場になるのが理想です。その ためにも、ますます高いモチベーション で現場に向かっていきます!

Company Data>>

株式会社 スペース

〒 350-1142 埼玉県川越市藤間 18-1 ウエルズ 21 高階 3 URL https://hiki-space.net/



044 COMPANY TANK COMPANY TANK 045